

Checkliste zur Auswahl eines Financial Lines-Spezialmaklers

Ausbildung und Kernkompetenzen:

- Abgeschlossenes wirtschaftswissenschaftliches oder juristisches Studium
- Verständnis, Grundkenntnisse und Interesse für die jeweils andere Fachrichtung
- Ausbildung in Financial Lines bei einem Marktführer
- Fähigkeit zur Beantwortung von Fragen nach Haftung und Deckung auch und gerade auf der Ebene der Unternehmensleitung
- Verständnis für und Analysefähigkeit von Geschäftsberichten, insbesondere Bilanzen und Gewinn- und Verlustrechnungen
- Fähigkeit, selbständig schriftlich schwierige Themen zu erläutern, ohne Verwendung von vorgefertigten Textbausteinen, Klauseln oder AVB's anderer
- Verständnis für Unternehmenskulturen und Öffentlichkeitsarbeit sowie der Unterschiede zu uralten Strategemen
- Wirtschaftliches Verständnis nicht nur für den Industriekunden, sondern auch für dessen Branche und dessen Umfeld
- Technisches Englisch in den Financial Lines
- Durchführung von Risikoanalysen und -bewertungen

Berufliche Erfahrungen:

- Langjährige Tätigkeit bei einem Weltmarktführer
- Erfahrungen in der Produktentwicklung in deutscher und englischer Sprache
- Mindestens 5 Jahre hauptberufliche Erfahrung in den Financial Lines
- Führungserfahrungen bei mehreren Financial Lines-Marktteilnehmern
- Erfahrungen mit mehreren Financial Lines-Produkten
- Schadenerfahrungen
- Gute Beziehungen zu Erst- und Rückversicherern sowie Maklern

Persönlichkeit des Spezialmaklers:

- Steh- und Präsentationsvermögen auf Unternehmensleiterenebene
- Diplomatisches Geschick
- Mut zuzugeben, dass die Antwort auf eine bestimmte Frage erst noch gefunden werden muss

Vertragsgestaltung des Spezialmaklers:

- Keine Verkürzung der Verjährungsfristen für Haftungsansprüche in den Verträgen
- Keine Beschränkung der gesetzlichen Haftung in den Verträgen